

# Abgrenzung des JuicePlus+ Franchise zu illegalen Systemen

## Illegal

Meist kein Produkt oder Produkt ohne Nutzen/ Nachfrage, Lizenzgebühr

Das Anwerben neuer Vertriebspartner bringt Provisionen, so dass der eigentliche Verkauf zur Nebensache wird (Kopfprämie).

Der Verkaufserlös eines Vertragshändlers wird direkt um die Umsatzprovision für den Sponsor auf der nächst höheren Stufe gekürzt.

Die Produkte werden jeweils von der nächst höheren Stufe bezogen, bzw. von Stufe zu Stufe mit Preisaufschlag weitergereicht.

Das Überholen übergeordneter Teilnehmer ist nicht möglich.

„Den letzten beißen die Hunde“

Vertragsstrafen, Mindestabnahmen, teure Kurspakete.

Lagerhaltung der Produkte

## Legal

Produkte mit Nutzen und Nachfrage

Die Entlohnung ist umsatzabhängig, Provisionen nur für Produktumsatz.

Der Vertrag wird mit der JuicePlus+ Company geschlossen, die Verrechnung erfolgt zentral über das Unternehmen.

Die Produkte werden direkt vom Hersteller bezogen und dies über alle Hierarchieebenen zum identischen Preis.

Das Überholen übergeordneter Teilnehmer ist möglich.

Nicht der Erste, sondern der Beste ist der Beste.

Franchise Gebühr (Start-up Kosten) beträgt 100 € im Kalenderjahr

Keine Lagerhaltung

