

The background features a light gray gradient with several realistic water droplets of various sizes scattered across the surface. The droplets have highlights and shadows, giving them a three-dimensional appearance. The main text is centered in the middle of the frame.

WIE BAUE ICH PARTNER AUF IM JP BUSINESS

STETER TROPFEN HÖHLT DEN STEIN

1. Frage nach Gründen



Einen Zeitautomaten bauen



500-1000 € mehr im Monat mit nur einer Stunde Einsatz pro Tag



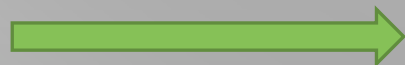
Interesse an neuen geschäftlichen Möglichkeiten



Zweites Standbein



Nicht mehr Zeit gegen Geld tauschen



Raus aus dem Hamsterrad



Rente aufbessern

2. Veränderung

Erstes Ja →



Wichtigste Frage: möchtest du etwas verändern?

Um Fortzufahren muss die Antwort ein deutliches JA sein

Bei einem VIELLEICHT fehlen noch Informationen

Bei einem NEIN bleiben die Türen offen

Den Kontakt für Empfehlungen nutzen

Den Link gibt es nur bei ausdrücklichem Interesse

Interesse wäre: sag mir, wo ich mehr davon erfahre oder
Ich will wissen, was du da genau machst

3. Eigene Geschichte



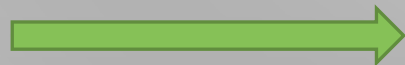
Neugierde wecken oder verstärken durch die eigene Geschichte



Hilfestellung im Partnerportal Modul 1, Step 2 unter dem Video



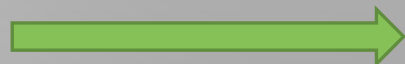
Baukasten Geschäftsgeschichte dem Förderer ausgefüllt zusenden



Starker Satz: Ich hätte nie gedacht, dass



Weitere Verstärkung: ich weiß nicht, ob es etwas für dich ist, bei mir



Bei Nein Türen offen lassen und nach Empfehlung fragen.



Bei JA oder auch VIELLEICHT fehlen noch Informationen → Webinar

4. JAs abholen



Möchtest du etwas verändern?



Wenn ich etwas für dich hätte, würde dich das interessieren?



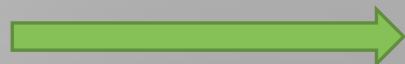
Wenn ich dir einen Zugang zu einem Webinar geben würde, würdest du es dir anschauen?



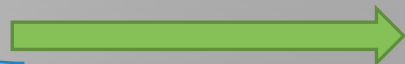
Wann hättest du Zeit, dich anzumelden?



Darf ich dich nach der Anmeldung kontaktieren, damit du mir den Termin des Webinars sagst?



Darf ich dich kontaktieren, um zu erfahren, ob alles geklappt hat?



Darf ich dich nach dem Webinar anrufen, um zu erfahren, was dir am besten gefallen hat?

Hier sind durchaus
auch Ansagen
möglich



5. Termine vereinbaren



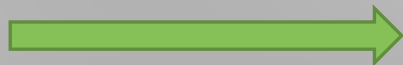
Jeder Termin hat nur den einen Grund, einen neuen Termin zu bekommen



Hilfestellung gibt es im Buch GO PRO, Link dazu gibt es bei Susanne



Nach dem Termin für die Anmeldung, gibt es den Termin für das Webinar



Nach dem Termin Webinar, Termin für die Besprechung vereinbaren



Für die weitere Vorgehensweise, Termin zum Zoomcall mit Förderer



Nach dem Zoomcall, Termin für die Vertragsunterzeichnung



Nach der Unterzeichnung, den Start festlegen

5. Enge Zusammenarbeit mit dem Förderer



Klare Kommunikation über das Tempo



Hinzufügen zu Facebook Lifetuningclub Partner



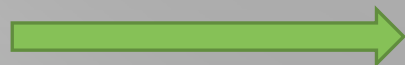
Registrierung im Partnerportal



Durcharbeiten des ersten Posts auf Facebook Partner



Durcharbeiten Partnerportal Modul 1, der richtige Start



Jeweils alles mit dem nächsten Termin vereinbaren



Der richtige Start ist die halbe Arbeit

6. Workshops mit dem neuen Partner



Hinweis auf Podcast, z. B. Thema Network Marketing Folge 96-100 oder Mindset Folge 122 jeweils vom Freiheitspodcast oder Folge deinem Herzen
Visionboard, Sprachnachrichten, Videos, Zoomcalls, eigenes Profil



Eigene Geschichte formulieren lassen und im Partnerportal den entspr. Call



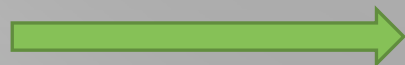
Organisation der Gruppen, Facebook für Kunden und Partner



Telegrammkanal



Liste mit möglichen Partnern und Kunden erstellen, Texte kontrollieren



In die wöchentlichen Zoomcalls einladen und später Thema besprechen



7. Wichtige Sätze



Ich weiß nicht, ob es etwas für dich ist,



Gewonnen und verloren, wird zwischen den Ohren ! Thema Mindset



Text unterm Gutschein mit dem Hinweis auf die Pharmaindustrie



Wahrscheinlich ist es nichts für dich, doch vielleicht kannst du mir helfen,



Das verstehe ich, hätte auch nie gedacht, dass



Bedanken für ein Nein und die Türen offen lassen



Und zu guter Letzt wie immer, nur durch nichts tun wird es schlimmer,



**WEITERE TIPPS GIBT ES IM PARTNERPORTAL UNTER
WWW.LIFETUNINGCLUB.COM**

**UND NUN VIEL ERFOLG UND
SPASS BEI DER PARTNERSUCHE**

