



BUSINESS VISIONBOARD

SCHALTPLAN FÜR DEN MONAT

VORBEREITUNG

- Nimm dir Zettel und Stift zur Hand
- Sei dir darüber klar, wo die Pause Taste ist 😊
- Gehe max. bis zu deiner übernächsten Position mit
- Verlasse dich nicht auf die Zahlen hier aus der Präsentation und in dem Fall auch nicht nur auf den Förderer
- Nur der Support kann dir deine Position bestätigen und der Förderer unterstützt mit all seiner Macht 😊

ZIEL 2018

CLAUDIA SC 8000

- 300 EVP 1 Wiederholung Premium
- 900 EVP 3 Neukunden
- 1000 EVP VH will DVH werden
- 600 EVP DVH schafft 2 HLS
- 1000 EVP neuer Partner mit Schnellstart
- Möglichkeit: 4 HLS für Januar vorziehen
- Möglichkeit: 800 EVP eigene Bestellung
- Fehlen 2200 EVP = 8 HLS zusätzlich oder
- Zwei weitere Partner mit jeweils 1000 EVP zzgl. und HLS bei mir

Wichtige Tools: tägliche Absprache mit den Partnern

Customer Report Nr. 5 (gegenwärtige Reports)

Downline Growth Report Nr. 3 (gegenwärtige Reports)