

Aufgeben ist keine Option



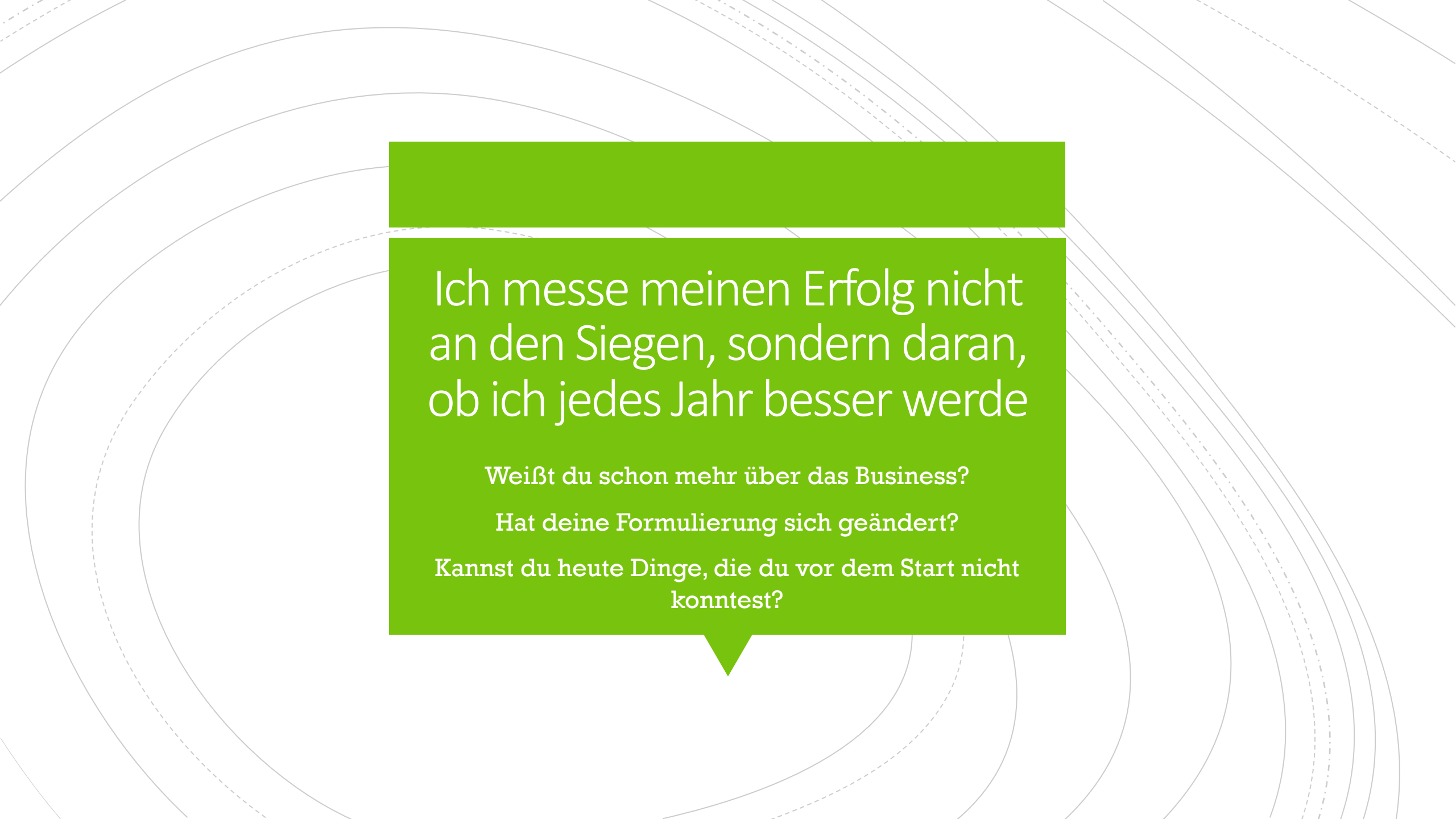
Wann darf ich im JP Business Erfolg erwarten

Allgemein

- **Folgende Sprüche u.v.m. sind zu diesem Thema im Umlauf:**
- Ich messe meinen Erfolg nicht an den Siegen, sondern daran, ob ich jedes Jahr besser werde
- Es gibt mehr Leute, die aufgeben, als solche, die scheitern
- Grenzen des Wachstums gibt es nicht, sie sind nur in unserem Kopf
- Aus Angst zu weit zu gehen, gehen wir nicht weit genug
- Erfolgreiche Menschen tun Dinge, die andere nicht tun würden
- Nur wer selbst brennt, kann andere anfeuern
- Wer überholen will muss die Spur wechseln
- Wenn du daran glaubst, dass du es schaffen kannst, hast du es schon fast geschafft
- Eine Investition in unsere Bildung bringt noch immer die meisten Zinsen
- Ich verliere nicht, ich gewinne oder lerne
- Erfolg hat drei Buchstaben TUN
- Erfolg ist die Summe kleiner Anstrengungen, die wir jeden Tag aufs neue tun

Zettel und Stift

Beantworte die Fragen jeweils direkt

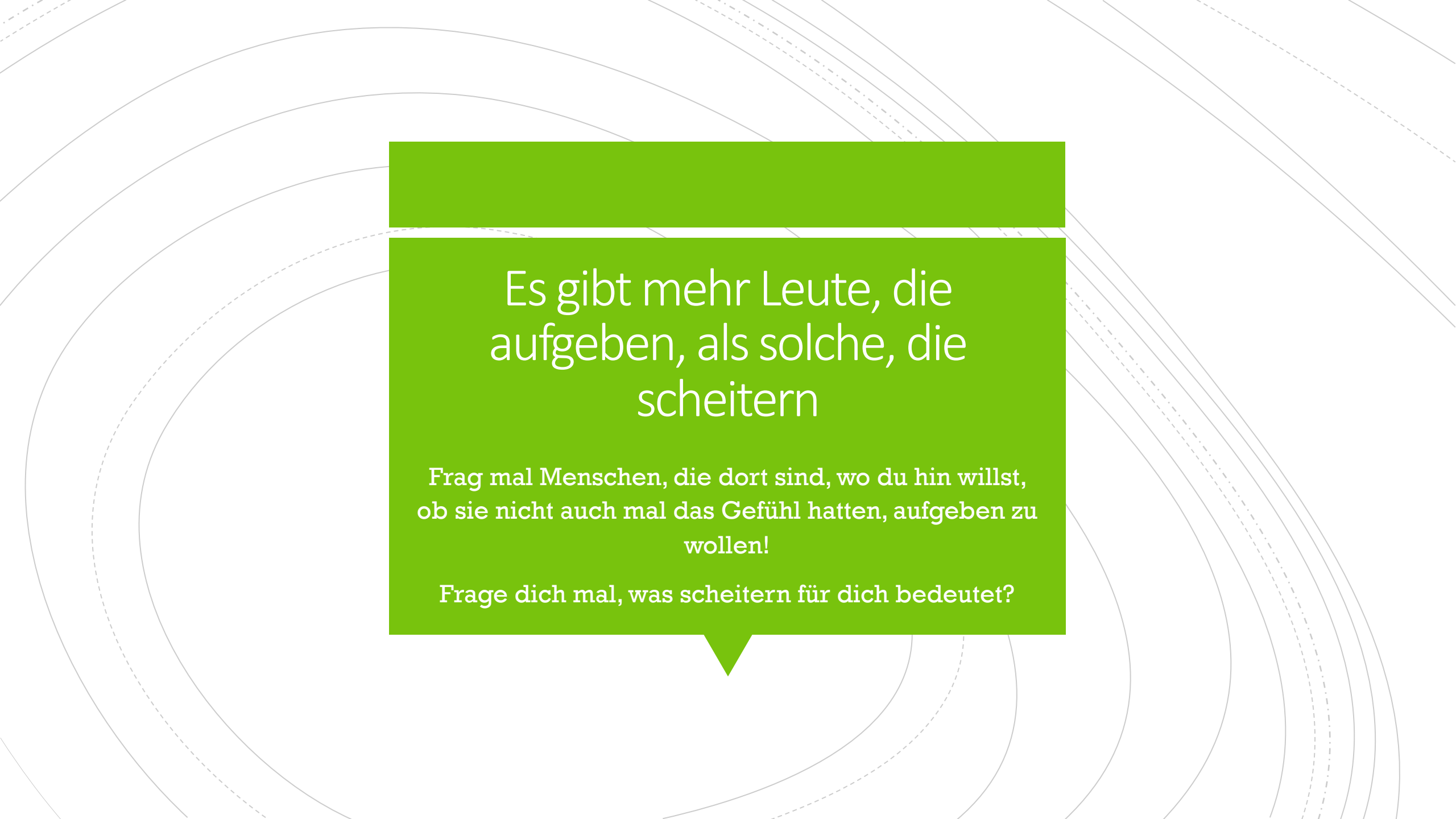


Ich messe meinen Erfolg nicht
an den Siegen, sondern daran,
ob ich jedes Jahr besser werde

Weißt du schon mehr über das Business?

Hat deine Formulierung sich geändert?

Kannst du heute Dinge, die du vor dem Start nicht
konntest?

The background features a series of concentric, overlapping circles in various shades of gray, some solid and some dashed, creating a dynamic, swirling pattern. A solid green rectangular box is centered on the page, containing white text.

Es gibt mehr Leute, die
aufgeben, als solche, die
scheitern

Frag mal Menschen, die dort sind, wo du hin willst,
ob sie nicht auch mal das Gefühl hatten, aufgeben zu
wollen!

Frage dich mal, was scheitern für dich bedeutet?

Grenzen des Wachstums gibt
es nicht, sie sind nur in
unserem Kopf

Wie groß denkst du?

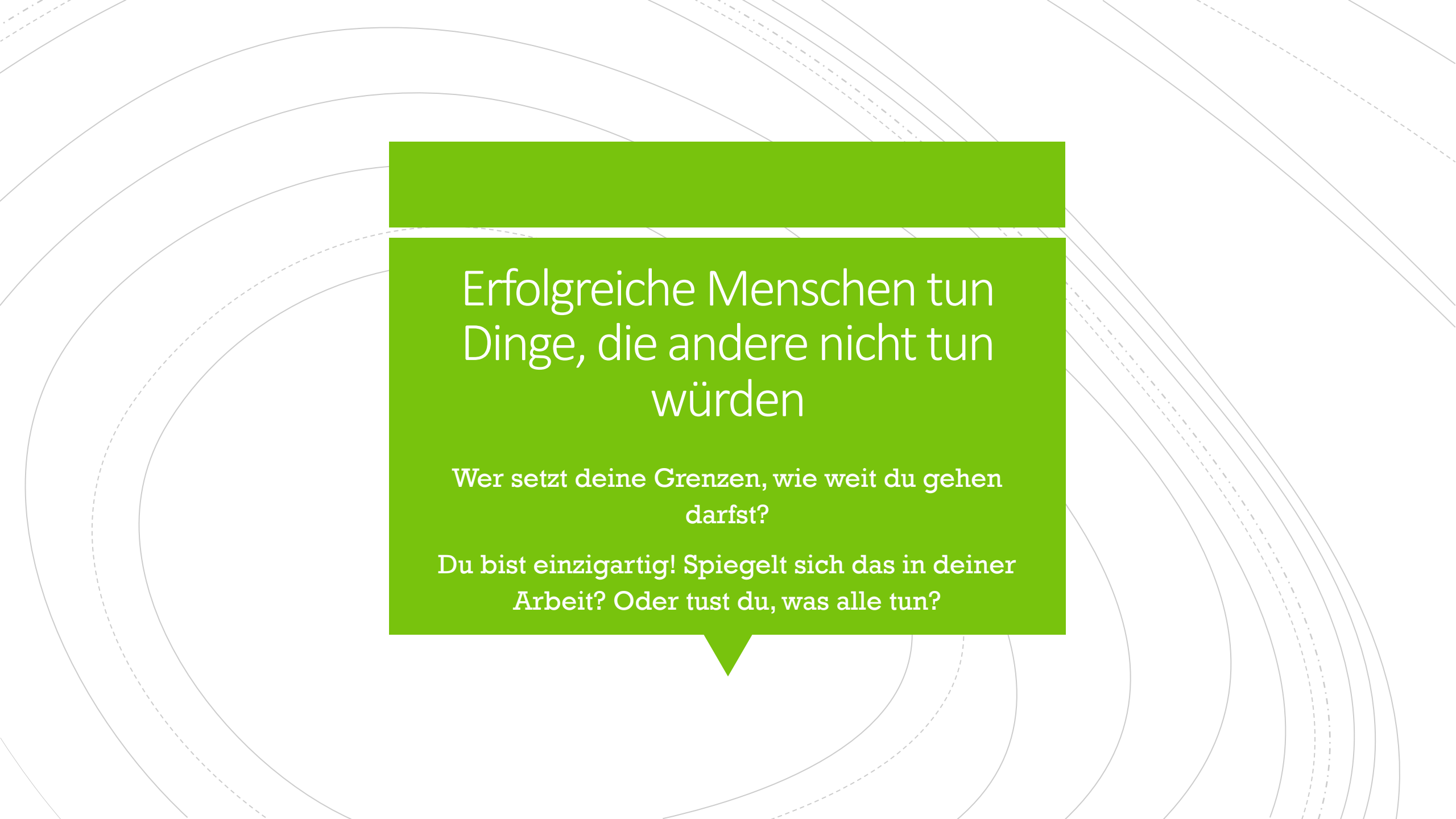
Welche Glaubenssätze bestimmen deine
Grenzen?

The background features a series of concentric, overlapping curved lines in shades of gray, some solid and some dashed, creating a sense of depth and movement. A prominent green rectangular box is centered on the page, containing white text. The text is arranged in three distinct sections: a main title, a question, and a follow-up question.

Aus Angst zu weit zu gehen,
gehen wir nicht weit genug

Fragst du dich manchmal: „darf ich da jetzt noch
mal nachhören?“

Wie war es bei dir selbst, bist du sofort ins
Business eingestiegen?

The background features several concentric, overlapping circles and arcs in shades of light gray and white, some solid and some dashed, creating a sense of depth and movement. A bright green speech bubble is centered on the page, containing white text. The bubble has a rectangular top and a pointed bottom, with a small tail pointing downwards.

Erfolgreiche Menschen tun
Dinge, die andere nicht tun
würden

Wer setzt deine Grenzen, wie weit du gehen
darfst?

Du bist einzigartig! Spiegelt sich das in deiner
Arbeit? Oder tust du, was alle tun?

Nur wer selbst brennt, kann andere anfeuern

Liebst du alle unsere Produkte?

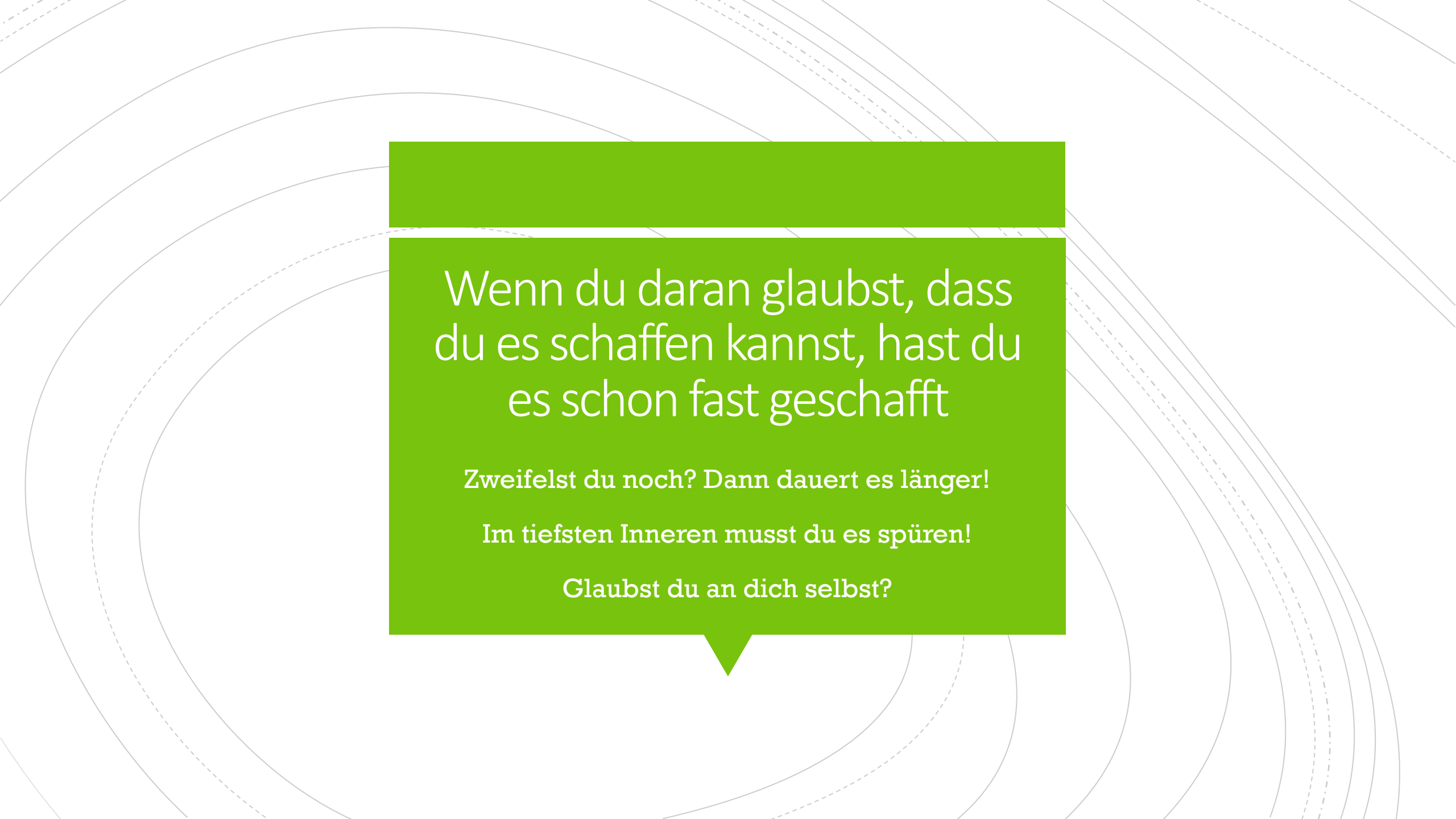
Brennst du für diesen Lifestyle?

Begeisterung ist die bestbezahlteste Eigenschaft in
unserem Business bei JP

Wer überholen will muss die Spur wechseln

Verlässt du deine Komfortzone?

Tust du Dinge, die du vorher nicht getan hast?

The background features several concentric circles in light gray, some solid and some dashed, creating a ripple effect. A bright green speech bubble is centered on the page, containing white text. The speech bubble has a rectangular body and a triangular tail pointing downwards.

Wenn du daran glaubst, dass
du es schaffen kannst, hast du
es schon fast geschafft

Zweifelst du noch? Dann dauert es länger!

Im tiefsten Inneren musst du es spüren!

Glaubst du an dich selbst?

Eine Investition in unsere Bildung bringt noch immer die meisten Zinsen

Wie bildest du dich fort?

Nutzt du alle Tools des LTC?

Kommst du in die Zoomcalls und Aktiv-Schulungen?

Gehst du zu den Events: Convention oder Geroldswill?



Ich verliere nicht, ich
gewinne oder lerne

Bist du Opfer?

Nimmst du die Situation als Chance?

Lernst du aus deinen Handlungen?



Erfolg hat drei Buchstaben
TUN

Setzt du Dinge sofort um?

Was machst du nach dieser Präsentation anders?

Erfolg ist die Summe kleiner
Anstrengungen, die wir jeden
Tag aufs neue tun

Hast du deine minimale Konstanz?

Was sind deine TÄGLICHEN Anstrengungen?

Aufgeben ist keine Option

Schau dir diese Präsentation immer mal wieder
an und beantworte dir selbst die Fragen!

Tagesaufgabe

- ***Folgende Fragen solltest du dir jeden Tag stellen:***
- Warum bin ich in diesem Business?
- Bin ich begeistert von unseren Produkten?
- Schaffe ich täglich meine Anstrengungen? (jeder legt diese selbst für sich fest)
- Wie kann ich heute etwas für mein Mindset tun?

Hilfestellung

- ***Folgende Tools helfen dir dabei:***
- Dein Förderer!
- Das Partnerportal!
- Aktiv Schulung
- Zoomcalls
- Eigene Erfahrungen

Wichtig zu wissen

- ***Folgende Dinge helfen mir, wenn es sich mal schwer anfühlt:***
- Ich habe schon einen Kunden bei dem ein Gespräch gereicht hat und er jetzt schon lange Kunde ist
- Ich habe eine Kundin, die nach zwei Jahren erst eingestiegen ist. Wann unsere Saat aufgeht, bestimmen nicht wir
- Ich kenne meinen Durchschnitt und weiß, wie vielen Menschen ich mein Angebot unterbreiten muss, damit ich einem Menschen tatsächlich helfen kann.
- Pause. Wenn es sich zu verkrampft anfühlt, mache ich eine Pause und komme wieder aus der Leichtigkeit und dem Herzen
- Motivation durch lesen meines Erfolgsbuches



Deine eigene tägliche Motivator könnte so aussehen:

Gelernt im Erfolgskongress von Cordula Nussbaum

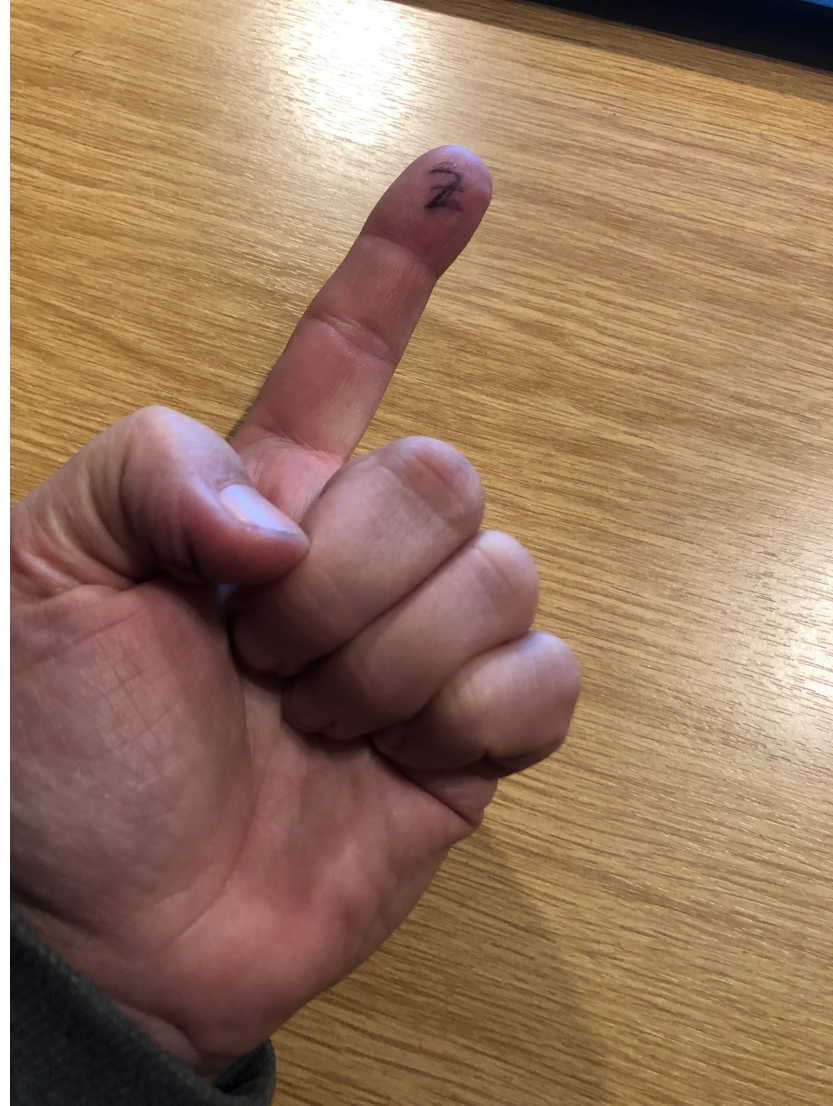
Erfolg an einer
Hand ablesen!

Was hast du heute **D**azu gelernt?



Erfolg an einer
Hand ablesen!

Was hat dich heute näher an deine **Z**iele gebracht?



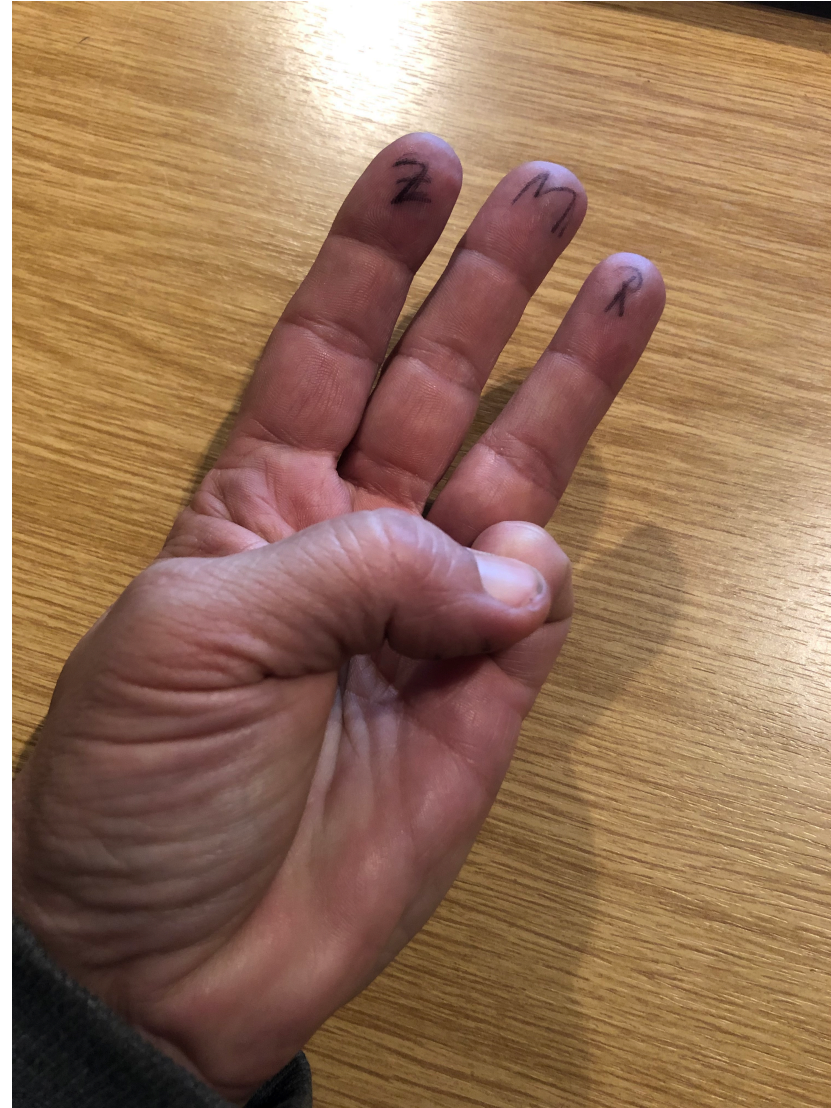
Erfolg an einer Hand ablesen!

Wieviele tolle Stunden hast du heute mit interessanten **M**enschen verbracht?



Erfolg an einer Hand ablesen!

Welchen **R**atgebern bist du heute begegnet?



Erfolg an einer
Hand ablesen!

Was hast du heute für deinen **K**örper getan?



The background features a series of concentric, overlapping circles in light gray, some solid and some dashed, creating a sense of depth and movement. A large, vibrant green speech bubble is centered on the page, containing the main text.

Schreibe diese Dinge täglich in
dein Erfolgsbuch!

Dein Unterbewusstsein wird dich die positiven Dinge erkennen lassen!

Aufgeben ist keine Option

Bleib dran mit Leichtigkeit und Herz, dann wird sich der Erfolg einstellen.

Doch wann, kann dir niemand sagen.

Deine wichtigste Aufgabe:

UMSETZEN MACHEN

ACTION

HAU REIN

MOMENTUM

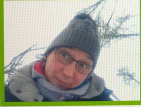
TUN

ATTACKE

VOLLGAS



Aufgeben ist keine Option



Wann darf ich im JP Business Erfolg erwarten

Fragen Folie 4-9:

Weißt du schon mehr über das Business?

Hat deine Formulierung sich geändert?

Kannst du heute Dinge, die du vor dem Start nicht konntest?

Frag mal Menschen, die dort sind, wo du hin willst, ob sie nicht auch mal das Gefühl hatten, aufgeben zu wollen!

Frage dich mal, was scheitern für dich bedeutet?

Wie groß denkst du?

Welche Glaubenssätze bestimmen deine Grenzen?

Fragst du dich manchmal: „darf ich da jetzt noch mal nachhören?“

Wie war es bei dir selbst, bist du sofort ins Business eingestiegen?

Wer setzt deine Grenzen, wie weit du gehen darfst?

Du bist einzigartig! Spiegelt sich das in deiner Arbeit?

Oder tust du, was alle tun?

Liebst du alle unsere Produkte?

Brennst du für diesen Lifestyle?

Begeisterung ist die bestbezahlteste Eigenschaft in unserem Business bei JP

Fragen Folie 10-15:

Aufgeben ist keine Option



Wann darf ich im JP Business Erfolg erwarten

Verlässt du deine Komfortzone?

Tust du Dinge, die du vorher nicht getan hast?

Zweifelst du noch? Dann dauert es länger!

Im tiefsten Inneren musst du es spüren!

Glaubst du an dich selbst?

Wie bildest du dich fort?

Nutzt du alle Tools des LTC?

Kommst du in die Zoomcalls und Aktiv-Schulungen?

Gehst du zu den Events: Convention oder Geroldswill?

Bist du Opfer?

Nimmst du die Situation als Chance?

Lernst du aus deinen Handlungen?

Setzt du Dinge sofort um?

Was machst du nach dieser Präsentation anders?

Hast du deine minimale Konstanz?

Was sind deine TÄGLICHEN Anstrengungen?