



## Hallo und herzlich Willkommen in unserem JuicePLUS+Team

(MidlifetuningTeam, Lifetuning Club,  
Team Value und alle anderen)!

Einführung.....	2
Unsere Team-Mission .....	3
Die zehn wichtigsten Tipps .....	3
1. Liste griffbereit halten .....	3
2. Nutze die Macht des Systems .....	3
3. Nutze unsere internen Gruppen.....	4
3.1 Facebook PARTNER Gruppe.....	4
3.2 Facebook KUNDEN Gruppe.....	4
3.3 What's App Starter Gruppe .....	5
3.4 Partner-Telegrammkanal .....	5
4. Partnergewinnung.....	6
5. Kundengewinnung.....	8
6. Wie du KUNDEN zu Stammkunden machst .....	9
7. Wichtige Quellen zum Verständnis des Business-Konzepts .....	10
8. Wichtige Quellen zum Thema Prävention und Gesundheit.....	10
9. Wichtiges zum Start.....	11
10. Heute ANFANGEN. TUN.....	13

## Einführung

Wir sind Susanne und Hartmut und nun schon über 13 Jahre erfolgreich in diesem Business tätig.

Unsere Geschichte:

In unserem ersten Leben waren wir ZahnÄrzte mit einem ganzheitlich präventiven Ansatz: Wir wollten keine PATIENTEN, sondern gesunde, lebensfrohe Menschen, die Verantwortung für ihre Gesundheit und ihr Leben übernehmen.

Dabei sehen wir uns immer als Impulsgeber und Begleiter. Schon während der Praxiszeit lernten wir auf einem internationalen AntiAging Kongress JuicePLUS+ und die damit verbundene weltweit einmalige Studienlage kennen.

Das machte uns neugierig und ließ uns JP für uns selbst ausprobieren und testen. Die eigenen Erfahrungen waren so positiv, (mehr Energie, keine Muskelkrämpfe mehr, kein Heuschnupfen, keine Herzrhythmusstörungen, bessere Stressresistenz, keine Migräne u.v.m.) dass wir das Konzept an unsere Patienten weiter gaben, indem wir sie in die gleiche Apotheke schickten, in der wir auch selbst das Produkt für uns kauften.

Erst 2 Jahre später lernten wir auf Mallorca ein sehr sympathisches Ehepaar am Strand kennen, das wir vom Sehen schon kannten und wussten, dass sie ein wunderschönes Haus in exklusiver Lage hatten und sehr viel Zeit für ihre Kinder...

Wir fragten uns, was dieses Paar wohl beruflich von Mallorca aus machte...

Er erzählte uns dann, dass er damals vor 15 Jahren den Weltvertrieb für eine natürliche Ernährungsoptimierung auf Obst- und Gemüsebasis mit wissenschaftlichem Background nach Europa gebracht hätte.

Wir fragten natürlich gleich, wie denn dieses Präparat heiße und er sagte JuicePLUS+. Na, das kannten wir doch und sagten, dass wir dieses Produkt schon seit 2 Jahren selbst und mit der Familie nutzen und es begeistert unseren Freunden und Patienten empfehlen. Worauf er nur meinte: „Dann haben Sie sich ja schon ein schönes 2. Standbein aufbauen können!“

Wir wussten gar nicht, wovon er sprach... Er malte uns dann ein paar Kreise in den Sand, die unser Leben komplett verändern sollten...

Wir haben Anfang 2003 unsere Praxis verkauft und uns ganz der Prävention verschrieben- und dabei ein großes internationales Team aufgebaut.

Wir freuen uns, dass auch du nun dabei bist und möchten dir alle Unterstützung geben, die du für diese Geschäftsgelegenheit brauchst, um DEINE Träume wahr werden zu lassen.

## Unsere Team-Mission

### Team-Mission:

***Wir möchten 1 Million Menschen zu einem  
gesunden, erfüllten und erfolgreichen  
Leben führen.***

Wir freuen uns, dass Du dabei bist!

### Die zehn wichtigsten Tipps

Hier sind sie nun – die **10** wichtigsten Tipps zum  
erfolgreichen Start in dein Business:

#### 1. Liste griffbereit halten

Bitte leg dir diese Liste auf dem Schreibtisch deines Computers ab,  
damit du immer alle wichtigen LINKS zur Hand hast. **MACH ES DIR  
EINFACH! ;)**

#### 2. Nutze die Macht des Systems

Halte es einfach und duplizierbar!

Nutze das System, mit dem du selbst Teil unseres Konzeptes  
geworden bist.

Dazu findest du die genaue Anleitung in unserem

### Lifetuningclub Partnerportal

Hier geht es zur Registrierung zum kostenlosen  
Partnerportal:

<https://lifetuningclub.com/registrierung>

Du erhältst nach Registrierung deine Login-Daten per Email.  
Bitte schau auch in deinem Spamfach nach, solltest du vergeblich darauf warten.  
Zudem speicher dir bitte [team@lifetuningclub.com](mailto:team@lifetuningclub.com) in deinen Kontakten als LifetuningClub ab.

Erledigt

### 3. Nutze unsere internen Gruppen

#### Melde dich zu unseren internen FACEBOOK-Gruppen an:

Dein Förderer wird dich hier zufügen und begrüßt dich gern mit einem schönen Bild von dir: (genau das Gleiche machst du später mit DEINEN Partnern!)

#### Alle wichtigen LINKS für dich auf einen Blick:

##### 3.1 Facebook PARTNER Gruppe

- Anmeldung zu unserer **Lifetuning Club Partner Gruppe**
- (nur für **Teammitglieder**- für dich und **deine** Lizenzpartner)  
hier geht es zur *Partnergruppe* >>> <http://bit.ly/2agkEL9>

Erledigt

##### 3.2 Facebook KUNDEN Gruppe

- Anmeldung zur **OneSimpleChange-Lifetuning-Gruppe** auf Facebook für dich und deine **Kunden**: <http://bit.ly/29Q3H9m>

Erledigt

Dieses ist eine reine *Produkterfahrungsgruppe* und Hilfestellung für deine Kunden.

Hier wird NIE über das Business gesprochen!

Hier sind wir alle nur Anwender der Produkte.

Hier können Fragen zum Produkt gestellt werden, Erfahrungen ausgetauscht werden, Rezepte geteilt werden, VORHER-NACHHER Fotos etc..

Bitte hier häufig selbst auch posten- auch kleine Veränderungen, die euch aufgefallen sind... Bitte liked und kommentiert viel in dieser Gruppe!!!

Dokumentiere dort deine –auch kleinen Veränderungen- bei deinem Weg in eine gesündere Zukunft.

Sehr gut sind 1 Satz-Videos: „*Früher litt ich sehr unter Heuschnupfen- heute kann ich wieder den Sommer genießen.*“  
„*Ich hab 8 kg in 8 Wochen abgenommen und das einfach und mit Spaß mit Completeshakes und den Rohkost-Caps plus Omega. Den Booster gab es 3 mal täglich und dafür keine Heißhunger-Attacken mehr.*“

Menschen wollen die **Veränderungen** sehen, nicht nur das „Endergebnis“.

**Bitte in dieser Gruppe auch deine neuen Kunden gern mit Bild und netter Begrüßung zufügen!** So wie es bei dir auch gemacht wurde...

**WICHTIG:** in den Gruppen viel kommentieren, liken, selbst Beiträge zufügen! Nur **aktive** Gruppen werden überhaupt von den Teilnehmern wahrgenommen!!! Es ist unser aller **ARBEIT** hier aktiv zu sein.

### 3.3 What's App Starter Gruppe

Hier geht es zu deiner Starter What's App Gruppe:

<https://chat.whatsapp.com/DIBPBT1bgjP21Ucg5ZRMvH>

schnelle Fragen, aktuelle Themen

Erledigt

### 3.4 Partner-Telegrammkanal

Hier geht es zu unserem wichtigen **Partner-Telegrammkanal:**

<https://t.me/joinchat/AAAAAE3zvkiRHu78C00dVg>

Erledigt

Dort werden alle Fragen direkt beantwortet, die in der What's App Gruppe gestellt wurden. (Man sieht dort alles von Anfang an- nicht erst, seit man den Partner zugefügt hat, wie bei What's App.) Falls du Telegram App noch nicht kennst- alles erklärt im Startmodul im Partnerportal.

## 4. Partnergewinnung

### Wie du PARTNER gewinnst:

Du kannst SOFORT mit diesem Vorgehen **Partner gewinnen**, auch wenn du noch keine detaillierte Produkt- oder Geschäftserfahrung hast. Die Arbeit übernimmt unser automatisiertes **SYSTEM**.

Deine Aufgabe ist es, mit deiner **Begeisterung** über deinen **neuen Weg** und deine **Zukunftsperspektiven** *möglichst viele geeignete* Personen, die auf der Suche nach **Veränderung** und einer **neuen geschäftlichen Perspektive** sind (und NUR diese!) zu unserem kostenlosen **Business-OnlineSeminar** einzuladen, um sie über deinen neuen Weg zu informieren.

Gib den Interessenten folgenden LINK, **nachdem** du das genaue Vorgehen mit deinem Förderer besprochen hast- genaue Anleitungen zur Ansprache etc. gibt es im Partnerportal (Modul: Der richtige Start).

Hier der Link zum Business-OnlineSeminar für deine *Business-Interessenten*:

<https://lifetuningclub.com>

**Schreib dir JETZT eine Liste mit mindestens 20 Namen von Menschen, mit denen du gern dieses Business gemeinsam starten möchtest.**

**Schreib 5 davon hier JETZT spontan auf:**

.....  
.....  
.....  
.....  
.....

Nach dem OnlineSeminar kann der Teilnehmer eine Umfrage ausfüllen. Damit erkennen wir gleich, wo dieser Teilnehmer steht und was hier die nächsten Schritte sind.

Diese Umfrageergebnisse schicken wir dir zu!

*Die Nacharbeit des Business-OnlineSeminars, die Gesprächsführung und das Einschreiben neuer Partner lernst du im Partnerportal und bei deinem Förderer.*

## Wichtige Anmerkungen zur Partnergewinnung:

Einladung zur Teilnahme an unserem Online-Business-Seminar: (Dauer 80 min.)

Frage an den Interessenten, der eine Herausforderung hat (z.B. unzufrieden mit Beruf oder mehr Freiheit und Zeit für die Familie möchte) „Wenn es eine Möglichkeit gäbe, die diese Herausforderung löst, würde dich das interessieren?“

Erst bei einem JA geht es weiter und zwar mit dem Link zur Einladung in unser Onlineseminar zum Business.

(Wer dir signalisiert, dass er zur Überprüfung einer Geschäftsidee sich keine 80 Minuten Zeit nehmen möchte, ist *nicht* die richtige Person- jedenfalls nicht in diesem Moment!

Frage: „Wenn ich dir zeige, wie ich selbst viel Zeit spare beim Aufbau dieses Business und ich es ganz einfach täglich nebenbei machen kann, wäre es dann interessant für dich?“

Gerade dieses Business- Onlineseminar hilft im Prozess sehr viel Zeit zu sparen- *auch dem, der meint, keine Zeit zu haben... ;)* „Hier siehst du gleich, dass ich selbst automatisiert arbeiten kann und dadurch viel Zeit spare.“ **Genau diese Sätze kannst du auch benutzen...**

„Hol dir hier einfach einen passenden Termin zum Info-Onlineseminar. Anschließend sprechen wir darüber, wie es für dich persönlich funktionieren kann.“

(Dieses nächste Gespräch findet zu Anfang IMMER im gemeinsamen Zoomcall mit deinem Förderer statt- nicht allein! Der Termin dazu wird schon bei der Einladung zum Online-Seminar vereinbart!)

## 5. Kundengewinnung

### Wie du KUNDEN gewinnst:

Hier bitte ausschließlich den *GUTSCHEIN* zu unserem kostenlosen *Einführungsvortrag* zum LTC-Konzept verwenden:  
Der Link zu diesem **Gutschein** lautet:

<https://lifetuningclub.net/vortrag>

Diesen Link NUR an Menschen weitergeben, die dir im Gespräch signalisiert haben, dass sie auf der **Suche** sind nach **Hilfe** bei einer gesundheitlichen Herausforderung oder abnehmen möchten, weniger Medikamente nehmen möchten, gesünder leben möchten, mehr Energie haben möchten etc..

Der ganze Prozess wird im Partnerportal trainiert, und **lass ihn dir von deinem Förderer bitte ganz genau erklären.**

(Sollte der Förderer nicht zur Verfügung stehen, dann besprich dein Vorgehen bitte mit UNS.)

Voraussetzung für die Anwendung dieses Systems ist es, dass auch du selbst dich zunächst einmal zu diesem Vortrag anmeldest, um das System kennenzulernen. (Falls noch nicht geschehen...)

Im Rahmen dieses Systems erhältst du bei echtem Interesse von deinen Interessenten einen ausgefüllten Ernährungsfragebogen per Email. Dazu muss dein Interessent natürlich **deine** Email-Adresse bei der Einladung zum Vortrag erfahren. Sag ihm auch, dass er deinen Namen beim Anmelden als Empfehler angeben soll.

*Das Eingeben von Bestellungen lernst du im Partnerportal und von deinem Förderer. (Halte gerade zu Beginn **täglichen** Kontakt mit deinem Förderer!)*



## 6. Wie du KUNDEN zu Stammkunden machst

Dafür haben wir das **Gesundheitsportal** geschaffen.  
Über 20 Jahre Erfahrungen mit dem LTC-Konzept.  
Hier erfahren alle unsere Kunden großen Mehrwert durch wertvolle Vorträge zu *Gesundheitsthemen, Gewichtsmanagement, speziellen Erkrankungen, Trainingsinhalten und allem, was man für einen gesunden Lebensstil braucht.*

Der Zugang zum Gesundheitsportal ist dein persönliches Dankeschön-Geschenk an deine Kunden!

Ist die Bestellung deines Kunden auf dem Weg, dann gib ihm bitte diesen Link zur kostenlosen Anmeldung:

<https://lifetuningclub.net/kundengeschenk>

Erkläre deinem Kunden, dass er seinen **persönlichen, individuellen** Zugang mit einem eigenen Passwort per Email bekommt und dass er **dich** bei der Anmeldung als **Kontaktperson** benennt.

Solange der Kunde bei dir Kunde ist, hat er seinen Zugang zum Gesundheitsportal des Lifetuningclubs und erhält einen kostenlosen Gesundheitsnewsletter per Email mit vielen wertvollen Tipps.  
(Sollte dein Kunde abbestellen, dann schick bitte eine Mail an [team@lifetuningclub.com](mailto:team@lifetuningclub.com) mit dem Namen und der Email dieses Kunden, damit wir den Zugang deaktivieren können.)

Wird er später wieder Kunde, dann kann der Zugang ganz einfach wieder aktiviert werden. (Mail an [team@lifetuningclub.com](mailto:team@lifetuningclub.com) )

## 7. Wichtige Quellen zum Verständnis des Business-Konzepts

Lies unbedingt Bücher zu Networkmarketing und Erfolg- **Das wichtigste Buch für das Verständnis und zum richtigen Einladen ist „GoPro“ von Eric Worre**

Dieses Buch und viele weitere **interessante Bücher** findest du hier:

<http://bit.ly/2ahBAOh>

Hier geht es zu **unserem** Buch zum Geschäftskonzept des Network Marketings: „WEconomy- Risiken und Chancen im SocialNetworkMarketing“

<http://amzn.to/2aAfaH8>

Sehr hilfreich im Prozess, Partner zu gewinnen, ist auch die Empfehlung, unseren **Unternehmer-Freiheitspodcast** #Machdichfrei zu abonnieren.

Gerade in den **Folgen 96 bis 100** erklären wir viel zum **Thema Network Marketing**. Ansonsten hilft dieser Podcast in der *Persönlichkeitsentwicklung*, *hilft dir, unternehmerisch zu denken, inspiriert dich und hilft dir alte Glaubenssätze*, die den Erfolg verhindern, abzulegen und **positive Glaubenssätze** zu verankern.

Hier kannst du dir den passenden Link zum Podcast aussuchen:

<http://bit.ly/2tZ7KXh>

Wir freuen uns über deine Rezensionen auf iTunes und deine Kommentare und Likes auch unserer Facebookseite:

<https://www.facebook.com/freiheitspodcast/>

## 8. Wichtige Quellen zum Thema Prävention und Gesundheit

Viele wichtige Blogartikel zu den Themen Gesundheit und Mindset findest du in meinem Blog: <https://drsusannevornweg.com>

## 9. Wichtiges zum Start

Bitte mach dir UNBEDINGT deine Visionswand, wie im Modul 1 des Partnerportals beschrieben. Wer nicht weiß, **warum** er etwas macht, wird bei den ersten Schwierigkeiten wieder aufhören.

Erfinde das Rad nicht neu! Nutze die Tools, die dir erfahrene und erfolgreiche Partner an die Hand geben.

Sei immer positiv und begeistert!

Der Unterschied zwischen erfolgreich sein wollen und erfolgreich sein liegt im TUN!  
Umgekehrt gelesen: Nicht Unnötig Trödeln ;)

Du musst nicht perfekt sein, um zu starten. Aber du musst starten, damit du dich immer weiter verbessern kannst.

Nutze deine Förderer- das ist dein direkter Förderer und alle Menschen in deinem Team, die schon dort sind, wohin du willst.

### **Halte immer Kontakt zu deinem Förderer.**

Bis zur Position SDVH möglichst jeden Tag.  
Ab SC mind. 1 mal pro Woche.

Du bist hier *selbständiger* Unternehmer!

Dein Förderer ist *deine Unternehmensberatung* - nicht dein Kontrolleur.

Tausch dich mit deinem Förderer und den Kolleginnen und Kollegen aus dem Team eng aus über deine Vision, deine Ziele- Kurzfristig/ nächste Position und langfristig.

Nur im Team kann man Großartiges erreichen!

Plane unbedingt mit deinem Förderer den **Schnellstart zur Position SDVH (zentrale Position des Vergütungsplans!)** und lass dir die Wichtigkeit des sogenannten QGs (**Qualifizierendes Geschäft**) erklären. Alle Fragen zur Erreichung der nächsten Position/Qualifikation bitte an die Firma unter [franchise.de@juiceplus.com](mailto:franchise.de@juiceplus.com) oder Tel.: 00 49 7621 6879111 Deutschland oder die entsprechenden Nummern für dein Land.

Besprich mit deinem Förderer oder mit uns deine persönliche Produktgeschichte und Geschäftsgeschichte. Das ist ein wichtiges „Werkzeug“ in diesem Business.

Baukasten Produktgeschichte: <http://bit.ly/2BiXRc9>

Baukasten Geschäftsgeschichte: <https://bit.ly/2WF6VkO>

Es gilt das Prinzip:

Wenn du über das Gesundheitskonzept sprichst, das dich begeistert, wirst du Kunden gewinnen.

Wenn du über das Geschäftskonzept informierst, wirst du Geschäftspartner gewinnen.

Wenn du über deine große Vision für dein Leben sprichst, wirst du Führungskräfte in dein Team ziehen.

Denke allerdings immer daran, erst immer nur das System zu nutzen. (Einladung zum Vortrag und/oder Business-Online-Seminar).

Viel besser ist es, wenn du uns so schnell wie möglich auch ein kurzes Videostatement schickst, so wie du sie kennengelernt hast im Kundenportal und auf der Business-Seminar-Anmeldeseite, damit deine Interessenten dich dort persönlich antreffen.

Das schafft Vertrauen, und du musst dir für den Aufbau dieses Business keine eigene Webseite aufbauen.

Mach Menschen nur neugierig durch deine eigene Geschichte!

„Ich hab für mich beschlossen, mein Leben zu tunen...“

Dabei ist es wichtig, NUR neugierig zu machen und keine Produktnamen etc. zu nennen, es sei denn „das Konzept des Lifetuning Clubs“.

Nutze das Gesetz der Minimalkonstanz: Versende JEDEN Tag mindestens an 2 Menschen jeweils die obigen Links, nachdem du vorher durch dein Interesse für die Sorgen und Nöte des Anderen herausgefunden hast, was ihm denn jetzt nützlich sein könnte. Dabei sagst du immer, dass du nicht weißt, ob es das Richtige für ihn ist, du allerdings selbst sehr gute Erfahrungen damit gemacht hast. Falls dein Gegenüber dann Interesse signalisiert, sagst du nur: Wenn dich das interessiert, was mich so begeistert, dann lade ich dich herzlich ein zu einem Videovortrag zum „LTC-Gesundheitskonzept“. Bei mir hat es ..... verändert. Wann hast du Lust und Zeit, mal dort zu schauen? Dann erst den LINK verschicken- z.B. über What's App.

Fasse immer nach! „Was hat dir am besten gefallen?“ „Ab wann möchtest du das denn für dich mal ausprobieren? Dann zeige ich dir gern, wie du das selbst direkt frisch vom Hersteller zum günstigsten Preis beziehen kannst.

## 10. Heute ANFANGEN. TUN

Man muss nicht perfekt sein, um zu starten, man muss starten, um immer ein kleines Stückchen besser werden zu können. Es gibt keine Fehler, nur Lernerfahrungen. Wer keine Fehler machen möchte, macht damit gerade den größten Fehler!

VIEL ERFOLG UND VIEL SPASS MIT VIELEN LIEBEN MENSCHEN IN DEINER UMGEBUNG! Der Erfolg in diesem Business kommt nur, wenn du GANZ eng mit deinem Förderer zusammenarbeitest- gerade zu ANFANG! Wir sind als Team für DICH da und wünschen uns von Herzen, dass du deine Herzensprojekte realisieren kannst und damit auch deinen Traum leben kannst!

Du erreichst uns persönlich über:

[team@lifetuningclub.com](mailto:team@lifetuningclub.com)

Facebook: <http://bit.ly/29ZiuvE> (Susanne) und <http://bit.ly/29SPwg5> (Hartmut)

Schick uns gern eine Freundschaftsanfrage mit kurzer Message (neu im Team!) Wir freuen uns auf dich und darauf, dich auf deinem Weg zum erfolgreichen Leben unterstützen zu dürfen.

Instagram: <https://www.instagram.com/freiheitspodcast/>  
<https://www.instagram.com/lifetuningclub/>

Nach Vereinbarung erreichst du uns auch in unserem Zoomcallraum: (Hier finden auch Teamzoomcalls statt, 2:1 Calls mit deinem Förderer oder Interessenten etc.)

<https://zoom.us/j/8575069354>

JEDEN Montag um 21.00 Uhr: Team-Aktiv-Schulung

JEDEN Dienstag um 21.00 Uhr: Businessstark, Mindset, Vision

Unsere Team-Geschäftsseite auf Facebook:

Hinterlasse hier doch bitte ein LIKE und kommentiere die Beiträge:

<https://www.facebook.com/lifetuningclub/>

Sonnige Grüße

Susanne und Hartmut  
und das gesamte Team des LifetuningClubs

Dr. Hartmut Voss-Vornweg  
Dr. Susanne Vornweg  
Gründer des LifetuningClubs



PS: Bitte lass uns wissen, wenn du Verbesserungsvorschläge hast. Dazu gehören natürlich alle Inhalte in den oben genannten Portalen, Newslettern und natürlich auch dieser Begrüßungsbrief.

Nur durch gemeinsame Anstrengungen und Verbesserungen wird Erfolg für alle möglich! Wir danken dir schon jetzt für dein Feedback und deine Mitarbeit.